



Fourniture d'un système d'assise et de positionnement

Webinaire d'une heure

Application pratique pour de meilleurs résultats - fourniture d'un système d'assise et de positionnement

Le résultat de votre client est notre priorité absolue.

Ce cours en direct d'une heure est conçu pour aider les cliniciens à comprendre comment offrir des solutions de assise et de positionnement exemplaires. Dans de nombreux contextes, il est possible de fournir par défaut des sièges bas de gamme et des produits de positionnement au lieu de ce dont le client a vraiment besoin. Ce cours se veut un aperçu de la transition de votre pratique d'utilisation générale et d'équipement standard à l'application des pratiques exemplaires de protection des tissus, de soutien postural, et de stabilité et de fonction.

Ce cours utilisera des exemples cliniques pour faciliter le processus de prise de décision clinique, comment améliorer les résultats et comment naviguer dans la provision de la fourniture d'équipement.

À la fin de ce cours, les cliniciens comprendront mieux comment amorcer les références et recommander des solutions d'assise et de positionnement pour optimiser les résultats pour les clients.

Joignez-vous à nous!

Date : 03-24-2022

L'heure : 12 - 1 p.m. AST

Formation présentée par :

Stefan Morin, *Clinical Education Manager*

Travis Kays, *Territory Sales Manager*

RSVP





Matelas et surfaces d'appui

Webinaire d'une heure

Application pratique pour de meilleurs résultats - fourniture de matelas et surfaces d'appui

Le résultat de votre client est notre priorité absolue.

Dans cette session, nous passerons en revue les éléments clés à considérer lorsqu'un clinicien doit sélectionner un matelas ou une surface d'appui. La séance est divisée en trois (3) parties :

- 1) **Facteurs contributifs** : Même si l'on sait que leur contribution au développement d'une lésion de pression ou leur influence sur du processus de cicatrisation, les facteurs contributifs sont minimisés ou ignorés par les cliniciens
- 2) **Discussion sur la prévention des lésions de pression** : Faisons-nous tout pour prévenir les lésions de pression? Comment pouvons-nous prolonger le temps de récupération?
- 3) **Rôle d'une surface d'appui** : Nous définirons ce qu'est une surface d'appui, comment elle peut jouer son rôle et passerons en revue les deux (2) principes qui la sous-tendent - la redistribution et le déchargement et transfert.

Joignez-vous à nous!

Date : 05-12-2022

L'heure : 12 - 1 p.m. AST

Formation présentée par :

Jacques Deschenes, *Support Surfaces Specialist*

Stefan Morin, *Clinical Education Manager*

Travis Kays, *Territory Sales Manager*

RSVP





Mise à disposition d'un système de mobilité manuelle

Webinaire d'une heure

Application pratique pour de meilleurs résultats - mise à disposition d'un système de mobilité manuelle

Le résultat de votre client est notre priorité absolue.

Ce cours en direct d'une heure est un aperçu de la transition de votre équipement standard à des idées de pratiques exemplaires pour les recommandations manuelles de fauteuils roulants pour la propulsion indépendante ainsi que pour maximiser la mobilité fonctionnelle.

Ce cours utilisera des exemples cliniques pour faciliter le processus de raisonnement clinique et la façon dont les résultats peuvent être améliorés.

À la fin de ce cours, les cliniciens comprendront mieux comment amorcer les références et recommander des solutions manuelles pour fauteuil roulant afin d'optimiser les résultats pour les clients.

Joignez-vous à nous!

Date : 06-23-2022

L'heure : 12 - 1 p.m. AST

Formation présentée par :

Stefan Morin, *Clinical Education Manager*

Travis Kays, *Territory Sales Manager*

RSVP





Fourniture d'un système de mobilité motorisé

Webinaire d'une heure

Application pratique pour de meilleurs résultats - fourniture d'un système de mobilité motorisé

Le résultat de votre client est notre priorité absolue.

Ce cours d'une heure est conçu pour aider les cliniciens à comprendre comment fournir avec succès des fauteuils roulants motorisés. Dans de nombreux contextes, où le temps et les ressources sont limités, il est possible de négliger les clients qui peuvent avoir besoin de solutions de réadaptation complexes, mais qui ont un équipement de base. Lorsqu'un client ayant des besoins de mobilité à long terme se voit prescrire un produit destiné à un usage à court terme, des complications secondaires peuvent survenir. Ce cours vise à promouvoir les pratiques exemplaires en système d'assistance à propulsion, les fauteuils roulants motorisés, et l'application de résultats cliniques réussis grâce à la technologie d'aujourd'hui.

Ce cours utilisera des exemples cliniques pour faciliter le processus de décision clinique concernant la fourniture de fauteuils roulants motorisés et la façon dont les résultats peuvent être améliorés. À la fin de ce cours, les cliniciens comprendront mieux comment amorcer les références et recommander de système d'assistance à propulsion et les fauteuil roulants motorisés pour optimiser les résultats pour les clients.

Joignez-vous à nous!

Date : 09-29-2022

L'heure : 12 - 1 p.m. AST

Formation présentée par :

Stefan Morin, *Clinical Education Manager*

Travis Kays, *Territory Sales Manager*

RSVP





La verticalization : Surmonter les obstacles

Webinaire de 1h30

Application pratique pour de meilleurs résultats - la verticalization : surmonter les obstacles à l'amélioration des résultats

Le résultat de votre client est notre priorité absolue.

En tant qu'humains, nous sommes conçus pour nous tenir debout; pas seulement debout occasionnellement, mais passer la plupart de nos jours debout. Au cours des dernières années, les médias ont publié de nombreux articles sur les effets négatifs de longues durées de séance et les avantages de la position debout.

Les pupitres debout sont maintenant courants en milieu de travail, alors pourquoi demandons-nous encore à nos patients de s'asseoir? Les recherches en cours se sont poursuivies pour étudier le coût du fait de rester longtemps assis sur nos patients et la façon dont les avantages de la permanence peuvent réduire le coût des besoins en soins de santé continus. Malgré ces recherches en cours, le financement des appareils de verticalization demeure un défi.

Dans ce cours, nous examinerons les avantages de la position vertical à la fois médicale et fonctionnelle, le coût continu de la position assise, et comment déchiffrer la gamme actuelle d'appareils de verticalization et comment les justifier.

Joignez-vous à nous!

Date : 12-15-2022

L'heure : 12 - 1:30 p.m. AST

Formation présentée par :

Stefan Morin, *Clinical Education Manager*

Travis Kays, *Territory Sales Manager*

RSVP

